

- مثل: الشبكات والسلسل، فالاتصال الجماهيري عبارة عن إنتاج جماعي - عادة ما - يتسم بالبيروقراطية التي تستهدف تحقيق الربح أو كسب الولاء مهما كانت الظروف.
- ٤- تسم رسائل الاتصال الجماهيري بالعمومية حتى تكون مقبولة ومفهومة من الجماهير المتعددة.
- ٥- يتم التحكم في الاتصال الجماهيري من خلال العديد من حراس البوابة الإعلامية، ففي حين يتحكم شخص واحد في طبيعة الرسالة المنشورة في حالة الاتصال المواجهي، إلا أنه في حالة الاتصال الجماهيري يوجد مجموعة من الأشخاص الذين يتحكمون في شكل ومحنتوى الرسائل التي تنقلها وسائل الإعلام.
- ٦- يكون رجع الصدى متأخراً في الاتصال الجماهيري عن أنواع الاتصال الأخرى، سواءً كان رجع الصدى ناقصاً أم بطيئاً فإنه يقلل من فرصة التعرف على جدوى الرسالة وتأثيرها بالنسبة للمرسل والمستقبل .

نماذج الاتصال :

من أهم الأهداف التي يسعى إليها أي علم، زيادة فهمنا للظواهر التي تحيط بنا، والوصول إلى تعليمات عن الظروف المحيطة تدعمها الأدلة العلمية الموضوعية، والهدف الثاني هو مساعدتنا على التنبؤ بالنتيجة، وتم عملية الفهم بواسطة نماذج رمزية نستخدمها جميعاً في تفكيرنا لكي تسهل علينا استيعاب وفهم الظواهر ومكوناتها الأساسية، والعلاقات بين تلك المكونات. فالنموذج عبارة عن محاولة لتقديم العلاقات الكامنة التي يفترض وجودها بين التغيرات التي تصنع حدثاً أو نظاماً معيناً في شكل رمزي. أي أن النماذج عبارة

عن أدوات رمزية تساعدنا على فهم الظاهرة أو النظام، وإدراك العلاقات بين العناصر الأساسية في تلك الظاهرة. ويتتيح نموذج الاتصال للباحثين أبسط وأفضل الطرق لتفسير التفاعل البشري الذي يتم بالتعقيد الشديد.. (چيهان رشتى ۱۹۷۸ : ۷۰-۷۳).

ويصنف «بارنلند» (Barnlund, D.C., 1968 : 18) النماذج تحت فترينين رئيسين هما :

- ١- النماذج البنائية التي تبرز الخصائص الرئيسية للحدث أو الظاهرة، أي المكونات وعدد وترتيب الأجزاء المنفصلة للظاهرة التي تصفها.
- ٢- النماذج الوظيفية التي تسعى إلى تقديم صورة مطابقة للأسلوب الذي يعمل بمقتضاه النظام، وهي نماذج تشرح طبيعة القوى أو المتغيرات التي تؤثر على النظام أو الظاهرة.

وتحتمل نماذج الاتصال أربعة أهداف رئيسية هي:

- ١- تنظيم المعلومات: فالنموذج يحاول إعادة خلق العلاقات التي يفترض وجودها بين الأشياء أو الظواهر التي ندرسها، وذلك في شكل رمزي أو مادي.
- ٢- تطوير الأبحاث العلمية: فالنموذج يصور أفكار الشخص الذي قام بنائه عن المتغيرات المهمة في الظاهرة في شكل يتيح للمتلقي تحليل الأسلوب الذي تعمل بمقتضاه تلك المتغيرات.
- ٣- التنبؤ: هناك علاقة قوية بين الفهم والتنبؤ، وذلك لأننا بعد أن نفهم الظاهرة، سنحاول أن نستفيد من النتائج التي حصلنا عليها، أي نستنتج من العلاقة الوظيفية التي اكتشفناها نتائج أخرى، أو نحاول تطبيق ما توصلنا إليه على مواقف أخرى مشابهة.

٤- التحكم : بعد التنظيم والفهم والتبنّى نصل إلى الهدف الأخير من أهداف النموذج وهو التحكم وذلك من خلال محاولة السيطرة على الطواهر، واستخدامها لصالح الإنسان.

وهناك مجموعة من الصعوبات التي تواجهنا عند وضع نماذج الاتصال هي:

- ١- العمل على تجميد عملية الاتصال لكي تُصْبِح عناصرها أو مكوناتها.
- ٢- إغفال بعض العناصر، أو الفصل بين عناصر لا يمكن الفصل بينها في الواقع.
- ٣- استخدام اللغة في الوصف، واللغة نفسها عملية متغيرة من وقت لآخر.

ويمكن تقسيم نماذج الاتصال إلى نوعين رئيسيين هما:

Linear Models

- النماذج الخطية (أحادية الاتجاه).

Interaction Models

- النماذج التفاعلية (ثنائية الاتجاه).

أولاً - النماذج الخطية (أحادية الاتجاه) :

١- نموذج (أرسطو) :

يرى «أرسطو» في كتابه «فن البلاغة»، أن البلاغة - ويعنى بها «الاتصال» - هي: «البحث عن جميع وسائل الإقناع المباحة» ، وقد نظم «أرسطو» دراسته تحت العناوين الرئيسية الآتية:

- ١- الخطيب (المُرْسِل) .
- ٢- الخطبة (الرسالة) .
- ٣- المستمع .. (المُتلقِّي) .

ونظراً لأن الخطابة كانت الوسيلة الأساسية للاتصال السياسي في المدن الإغريقية، فقد كان الإقناع الشفهي هو أقرب الشبه بالاتصال الذي نعرفه الآن.

٢- نموذج (هارولد لازوويل) : (Lesswell, 1977 : 84)

يقترح «هارولد لازوويل» خمسة أسئلة للتعبير عن الاتصال هي :

Who? ١- من؟

Says What ? ٢- يقول ماذا؟

In Which Channel ? ٣- بأية وسيلة (قناة)؟

To Whom ? ٤- لمن؟

With What Effect ? ٥- وبأي تأثير؟

٣- نموذج (جورج جربنر) : (Man lin, 1977 : 4)

يتضمن نموذج «جربنر» عشرة عناصر للاتصال هي :

Some one ١- شخص

Perceive an event ٢- يدرك حدثاً

and reacts ٣- ويستجيب

In a Situation ٤- في موقف ما

through Some means ٥- عبر وسائل

to make available materials ٦- ليصنع مواد مناسبة

in some form ٧- بشكل ما

and Context ٨- وسياق

Conveying Content ٩- ينقل محتوى

With Some Consequences ١٠- له نتائج.

يعتمد هذا النموذج على نظرية المعلومات التي قدمها الباحث «كلود شانون» عام ١٩٤٨ ، وتقوم هذه النظرية على مفاهيم رياضية تجعل الاتصال شيئاً بعمل الآلات التي تنقل معلومات ، والمكونات الأساسية التي تضع النظام الاتصالي وفقاً لهذا النموذج هي :

Source	١ - مصدر معلومات.
Message	٢ - ينقل رسالة.
Transmitter	٣ - عبر جهاز إرسال.
(Encoding) Signal	٤ - يحمل الإشارة (رموز).
Noise	٥ - يحدث تشويش.
(decoding)	٦ - جهاز استقبال يتلقى الإشارة.
Destination	٧ - الهدف.

ويتضح من ذلك وجود مصدر يختار رسالة ، ويضعها في كود (رموز) ، بواسطة جهاز إرسال يحول الرسالة إلى إشارات ، ثم يقوم جهاز الاستقبال بفك كود الإشارات ، ويحولها إلى رسالة يستطيع الهدف (التلقى) أن يستقبلها . والتغيرات التي تطرأ على الرسالة في جهاز الإرسال وجهاز الاستقبال ترجع إلى التشويش الذي يشير إلى مصدر الخطأ الذي يسبب حدوث اختلافات بين العلامات أو الإشارات التي تدخل جهاز الإرسال وتخرج من جهاز الاستقبال . (چیهان رشتی ١٩٧٨ : ١٢٣ - ١٤١).

يتضمن نموذج «برلو» للاتصال أربعة عناصر رئيسية هي :

Source	١ - المصدر.
---------------	-------------

Message	٢- الرسالة.
Channel	٣- الوسيلة.
Receiver	٤- المتلقى.

ويحتوى هذا النموذج على عناصرين فرعين هما: الرمز Encoder الذى يضع الرسالة فى شكل رموز Codes مثل : الجهاز الصوتى فى الإنسان فى حالة الاتصال الشفوى أو الآلة الميكانيكية أو الإلكترونية فى حالة الاتصال المطبوع أو المسموع والمرئى . والعنصر الثانى : هو جهاز فك الشفرة Decoder الذى يقوم بفك رموز الرسالة .. مثل : الأذن فى حالة الاتصال الشفوى اللغظى أو العين فى حالة الاتصال غير اللغظى . (Berlo, D., 1963 : 30 - 38)

ثاني - النماذج التفاعلية (ثنائية الاتجاه):

حين نصف أمراً ما على أنه «عملية» Process فنحن نعني بذلك أنه ليس له بداية أو نهاية ، فالعملية هي أي ظاهرة تتغير بشكل مستمر بمدار الوقت (Berlo, D. 1963 : 23 - 24). والاتصال البشري ليس عملية واحدة، بل هو مركب أو تجميع للعديد من العمليات أو القوى المعقدة المستمرة التي تتفاعل في ظرف ديناميكى ليس له بداية أو نهاية . (جيحان رشى ١٩٧٨ : ٦٠).

ويتطلب النظر إلى الاتصال ك «عملية» مراعاة العديد من الاعتبارات .. مثل: الجماعات ، واتجاهات الفرد ، والظروف الاجتماعية ، وليس فقط الرسالة الإعلامية كما كان الوضع وفقاً لنماذج الاتصال الخطية التي ترى في الاتصال عملية أحادية الاتجاه وليس عملية تفاعلية ثنائية الاتجاه ، وسوف نكتفى بعرض نموذجين للاتصال التفاعلى هما: نموذج «روس» ، ونموذج «ولبورشرام» .

١- نموذج (روس) :

يعتمد نموذج «روس» التفاعلي على ستة عناصر أساسية هي:

- | | |
|----------|----------------|
| Sender | ١- المرسل . |
| Message | ٢- الرسالة . |
| Channel | ٣- الوسيلة . |
| Receiver | ٤- المتلقى . |
| Feedback | ٥- رجع الصدى . |
| Context | ٦- السياق . |

يبدأ المرسل في وضع أفكاره في «كود» يتضمن المباهات التي تتفق مع وجهات نظره، ويعمل الطرف الذي يحدث فيه الاتصال كمؤثر يحدد المعنى العقلي للفكرة، ويتم نقل فكرة الرسالة في شكل مباهات من خلال القنوات والوسائل التي تحمل الرسالة إلى المتلقى، ثم يفك المتلقى رموز الرسالة ويستوعبها، وتتضمن عملية فك الكود اختيار المباهات التي تتفق مع ثقافة وخبرة المتلقى، وت تكون الثقافة من معرفة المتلقى لمعلومات الرسالة، ومن تجاربه السابقة حيال مثل تلك المعلومات، ومن مشاعره وأتجاهاته وعواطفه وقت التلقى، وبعد أن يفسر المتلقى الرسالة يمكنه أن يستجيب لها، وهذه الاستجابة هي رجع الصدى ، أي رد الفعل الذي يتيح للمرسل معرفة مدى تحقيق الرسالة لهدفها.

ويؤكد الباحث «روس» على أهمية الظرف أو المناخ العام Context للحالة التي يحدث فيها الاتصال، وتتضمن هذا السياق العام مشاعر وأتجاهات وعواطف كلاً من المرسل والمتلقى، ويدخل «روس» في نموذجه أيضاً الرموز واللغة وترتيب المعلومات ويسمي هذا «المناخ العام أو الظرف الاتصالي». (چیهان رشتی ۱۹۷۸ : ۱۲۲ - ۱۲۳).

٢ - نموذج (ولبورشرام) :

استخدم «لوبورشرام» في نموذجه التفاعلي الذي قدمه سنة ١٩٥٤، ثم طوره سنة ١٩٧١ العناصر الأساسية في نموذج «شانون» و«ويفر»، مع إضافة عنصرين جديدين هما : رجع الصدى، والخبرة المشتركة، وأضاف إلى النظام البنائي الذي أشار إليه «شانون» «النظام الوظيفي» ، أى تأثير التعلم على السلوك، والجوانب الدلالية وتأثيرها في نموذج جديد يطرح مفاهيم هامة مثل : الإطار الدلالي للمرسل والمتلقي ، وأهمية الخبرة المشتركة في تسهيل الاتصال وتوصيل المعانى .

وينذهب «شرام» إلى أن المصدر حين يسعى إلى نقل معلوماته أو مشاعره إلى شخص آخر، عليه أن يضع تلك المعلومات في شكل يمكن نقله، وهو رموز اللغة اللغوية وغير اللغوية، فإذا لم يكن لدى المصدر معلومات كافية، وهدف واضح، وإذا لم يتم وضع الأفكار في رموز دقيقة، وإذا لم يتم نقل الإشارات بفعالية كى تصل إلى المتلقى بسرعة كافية، فإن النظام الاتصالي لن يعمل بكفاءة عالية. فالرسالة عبارة عن إشارات ذات معنى مشترك لكلٌ من المرسل والمتلقي ، وكلما تشابه إطارها الدلالي زاد احتمال أن تعنى الرسالة نفس الشيء لدى كلٍ منها ، ويمثل الإطار الدلالي التجربة المتراسكة عند المرسل والمتلقي ، وتمثل الخبرة المشتركة مدى التشابه في الإطار الدلالي لدى المرسل والمتلقي ، فالمصدر يستطيع أن يضع أفكاره في رموز encode، ويستطيع المتلقى أن يفك الكود decode بناء على أساس خبرة كلٍ منها، فإذا لم نكن قد تعلمنا اللغة الروسية، لا نستطيع أن نضع أفكارنا بالروسية أو نقل رموز اللغة الروسية، وهذا يعكس الصعوبة الكبيرة التي تواجه الفرد الذى يتصل بفرد آخر يتمى إلى ثقافة مختلفة عن ثقافته . وإذا أراد القائم بالاتصال أن يختار المتلقى رسالته، عليه أن يقلل من الجهد الذى سوف يتطلبه التعرض إليها وإدراكتها، وقد وضع «شرام» المعادلة التالية :

والقيمية. وبالإضافة إلى ذلك، فإن هناك تاريخاً طويلاً من العداء والخصومة بين الصحافة والحكومة، وهناك مناطق أخرى للصراع مثل : الجدل حول حقوق وسائل الإعلام في مواجهة حق احترام خصوصية المواطنين، وحق وسائل الإعلام في حماية سرية مصادرها مقابل حق الحكومات في حماية أسرارها في أوقات الطوارئ والأزمات، وحق المواطنين في المحاكمة العادلة، وحق المستهلكين في الحماية من الادعاءات الكاذبة في بعض الإعلانات. ومن خلال المعارك والصراعات القانونية حول هذه القضايا وغيرها، تغير وسائل وأساليب الاتصال بشكل مستمر. هكذا يقدم نموذج الصراع الاجتماعي تصوراً مفيداً لدراسة القضايا الهامة المتعلقة بالنظم الإعلامية . (دوفلور وروكيش ١٩٩٣ : ٥٩ - ٧١).

ثالثاً - النظريات النقدية :

تفترض النظريات النقدية أن وظيفة وسائل الإعلام هي مساعدة أصحاب السلطة في المجتمع على فرض نفوذهم، والعمل على دعم الوضع القائم. ولذلك كانت دراساتهم النقدية للأوضاع الإعلامية وانتشار الثقافة الجماهيرية بديلأ عن الثقافة الراقية لوضع تفسيرات خاصة بمحنوى وسائل الإعلام للتزييف لمصالح الفئات المسيطرة على المجتمع.

وتتفق الدراسات النقدية في تحديد علاقة وسائل الإعلام بالقوى الاجتماعية والسياسية على النحو التالي :

- ١- إن محنوى وسائل الإعلام يروج اهتمامات الجماعات المهيمنة في المجتمع، ويعزز هذا المحنوى إلى التغطية غير المتناسبة للعلاقات الاجتماعية.
- ٢- تحليل المعانى الرمزية للمحتوى الذى تروجه المصالح الرأسمالية لجذب اهتمام الطبقات العاملة .